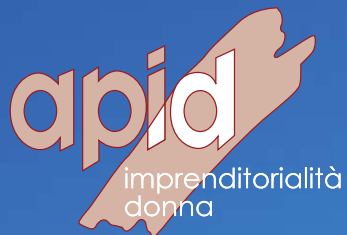


Organizzazione a cura di:



Con la collaborazione di:



28 MAGGIO 2009 - LUMIQ STUDIOS - TORINO

**B2B**  
**BUSINESS**  
**TO BUSINESS**  
**CREARE MERCATO**

# COS'E' IL NOSTRO B2B?

Quanto tempo perdono gli imprenditori nel cercare fornitori o clienti, nuovi servizi, cercare i contatti giusti, ottenere gli appuntamenti e renderli produttivi? **Il B2B progettato da APID** è un sistema, un processo e un luogo dove pianificare e realizzare la promozione e la distribuzione di merci e servizi, condividere progetti, allo scopo di creare scambi che soddisfino realmente le esigenze delle Aziende che vi partecipano. **E' un metodo che collega l'offerta con la domanda, un processo di scambio, un'interazione tra Aziende ed Enti.**

# PERCHE' UN B2B?

In considerazione delle difficoltà di accesso al mercato, di gestione organizzativa e di accesso al credito, soprattutto in questo periodo di congiuntura, l'Impresa e l'Imprenditore sono vulnerabili e, quindi, più deboli. Questo evento ha l'obiettivo di creare una rete di contatti, scambi e affari; rappresenta una rara occasione di incontro e di confronto di esperienze imprenditoriali diversificate, un'opportunità per le Aziende di avere contatti con altri imprenditori nei settori industriali di loro interesse in sessioni "Business to Business" appositamente organizzate.

# QUALI LE POSSIBILITA'?

Stringere relazioni imprenditoriali per comprare, vendere, trovare partner commerciali, entrare in rete, fare business. Lo scopo dunque è quello di far incontrare le Aziende e di creare nuove relazioni, cercare **nuovi clienti, nuovi fornitori**, avendo la possibilità di saltare lunghi passaggi nella filiera, ottimizzando il tempo del proprio lavoro. **L'idea è di creare un mercato** che possa andare ad integrare il normale operato delle Imprese.

# CHE COSA OFFRE?

UN'AREA PRE-ALLESTITA,  
LA VETRINA SUL SITO DELL'EVENTO,  
UN'AGENDA PERSONALIZZATA PIENA DI APPUNTAMENTI,  
LA PRESENZA SUL CATALOGO DEGLI ESPOSITORI



# IL PORTALE B2B.APID.TO.IT

## PERCHE' LA NECESSITA' DI UN PORTALE DEDICATO?

È lo strumento più adatto che consente alle Aziende che aderiscono di essere più visibili, di cercare all'interno i contatti di cui hanno bisogno. Per l'evento, il portale consente di programmare gli appuntamenti e di controllare l'agenda. Utilizzandolo al meglio, si avrà la possibilità di concentrare in un giorno gli appuntamenti normalmente svolti in un mese. Il portale resterà attivo a tempo indeterminato e sarà man mano arricchito dalla presenza delle Aziende.

## COME SI UTILIZZA?

Chi partecipa descrive sul portale la propria attività, cosa cerca e cosa offre. L'azienda ha quindi l'opportunità di avere una vera e propria vetrina virtuale, che non terminerà con la fine dell'evento. In base alle proprie esigenze i partecipanti decideranno le aziende con cui fissare un incontro per la giornata dell'evento ottenendo così un'agenda personalizzata piena di appuntamenti.

# INFORMAZIONI

## CHI PARTECIPA?

Possono iscriversi tutte le Aziende desiderose di incontrare potenziali partner, allacciare contatti per collaborazioni o semplicemente far conoscere la propria attività e sfruttare a pieno la rete Associativa. Saranno presenti gli stand dell'Apid e dell'Api e degli Sponsor pronti a fornire tutte le informazioni e i servizi studiati ad hoc per le Imprese.

# CHI ORGANIZZA L'EVENTO?

## SEGRETERIA ORGANIZZATIVA

**Apid - Imprenditorialità Donna**

TEL. 011 4513.282/144

IL PORTALE: B2B.apid.to.it

EMAIL: b2b@apid.to.it



## **SEGRETERIA ORGANIZZATIVA:**

**Apid - Imprenditorialità Donna**

Via Pianezza, 123

10100 TORINO

TEL. 011 4513.282/144

FAX: 011 4513.110

IL PORTALE: [B2B.apid.to.it](http://B2B.apid.to.it)

EMAIL: [b2b@apid.to.it](mailto:b2b@apid.to.it).

28 MAGGIO 2009 - LUMIQ STUDIOS - TORINO